



MISSION DE PROSPECTION INDE

« *Mettre l'Inde dans son business plan* »

INDE

Du 4 au 9 décembre 2017

Avec plus de 7% de croissance, profitez du « *moment indien* » pour conquérir son vaste marché, y développer vos projets

▶ VOUS ÊTES...

Une entreprise ou un établissement installé en région Hauts de France souhaitant prospecter le marché indien et bénéficier de sa dynamique de croissance, de près de 7% en 2017

▶ FOCUS SUR L'INDE

L'Inde est le 2ème pays le plus peuplé et le 7ème pays le plus grand du monde. La classe moyenne actuellement comprise entre 200 et 300 millions d'individus se développe avec des aspirations grandissantes et des habitudes de consommation en constante évolution. A horizon 2025/2030, ce sera le pays le plus peuplé au monde devant la Chine !

Le potentiel de développement est vaste en Inde, il existe de nombreuses attentes dans différents secteurs, notamment :

- Santé (dispositifs médicaux),
- Transport (automobile, aéronautique, ferroviaire),
- Smart Cities (transport, traitement des déchets, réseaux électriques, urbanisme,...)
- Agroalimentaire (équipements, biens de consommation)

▶ POURQUOI PARTICIPER A CETTE MISSION ?

- **Identifiez** vos clients potentiels
- **Rencontrez** les prospects ciblés
- **Profitez** de la dynamique de groupe
- **Bénéficiez** d'une organisation clés en mains gérée par la Région Hauts de France
- **Réalisez** une mission de prospection à un coût négocié
- **Développez** votre activité sur la zone



EN PARTENARIAT AVEC :



Cet évènement vous est proposé par la région Hauts de France et Business France

NOTRE OFFRE*

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
Offre 2 jours dans chaque ville New Dehli et Bombay	2.700 €	3.240 €
En option : extension Chennai ou Bangalore (ville au choix)	300 €	360 €

Notre offre comprend :

- Un point individuel en amont avec chacun des participants avec les équipes Business France et de la Région Hauts de France (cahier des charges, préparation, conseils)
- Un atelier d'accueil et de coaching sur la pratique des affaires locales pour les pays ciblés
- Un programme de RDV B2B individuels de 4 jours sur place et extension d'une journée possible à Chennai ou Bangalore
- Un moment networking avec la communauté d'affaires locales en présence de l'Ambassadeur
- Un débriefing en fin de mission et 1 mois après la mission pour assurer un bon suivi en aval

LE PROGRAMME*

Du 4 au 5 décembre 2017 – New Delhi

Atelier d'accueil par Business France Inde le 4 décembre matin (briefing et présentation du marché indien)

Mission de prospection avec rdv B2B individuels

Un évènement networking avec la communauté d'affaires à New Dehli ou Bombay

Transfert le 6 décembre matin entre New Dehli et Bombay

Du 6 au 7 décembre 2017 – Bombay

Mission de prospection avec rdv B2B individuels

Extension possible sur Chennai ou Bangalore le vendredi 8 décembre

Mission de prospection avec rdv B2B individuels

*Ce programme ainsi que cette offre sont donnés à titre indicatif et peuvent être modifiés

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 1 sur 2 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2014).

TRANSPORT ET HEBERGEMENT

Profitez d'avantages exclusifs grâce au partenariat AIR FRANCE / Business France : en tant que client de Business France, vous bénéficiez d'un tarif préférentiel et d'une souplesse d'utilisation pour le billet d'avion Aller /Retour lié à la prestation que vous avez choisie. Pour ce faire, scannez votre bon de commande signé et envoyez-le par e-mail avec votre demande de billet à mail.parten@airfrance.fr

Le Plateau d'affaires AIR FRANCE Orsay vous proposera ainsi un tarif et vous communiquera les modalités d'achat (téléphone : 09 69 32 33 81, fax : 01 43 17 20 90).

Pour toute information complémentaire, contactez :

Juliette DELBE

(Région Hauts de France)

Chargée de mission Affaires internationales

Tél : +33(0)3 22 97 39 49

Juliette.DELBE@hautsdefrance.fr

Date limite d'inscription : **30 octobre 2017** - Dans la limite des places disponibles



Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation. Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
Businessfrance.fr

